

Sales Manager (m/w/d)



Ort: St. Gallen

Job-ID: 15018-2639

GOLDBECK RHOMBERG konzipiert und errichtet zukunftsweisende und nachhaltige Gewerbe- und Industriegebäude. 255 Teamplayer teilen gemeinsame Ziele und Werte und beschreiten dabei oftmals individuelle Wege zum Erfolg. 2001 gegründet, entwickelt sich GOLDBECK RHOMBERG stets weiter zu einem Marktführer und agiert als General- und Totalunternehmer im Industrie- und Gewerbebau in Österreich, Schweiz und Liechtenstein. Der Hauptsitz des Unternehmens ist in Wolfurt (AT). Weitere Standorte sind in Wien, Salzburg, Linz, Graz, Tirol, Ruggell (FL), Luzern (CH) und St. Gallen (CH).

Für unsere Niederlassung Key Account in St. Gallen suchen wir Dich als motivierten Sales Manager (m/w/d).

Deine Aufgaben

- // Akquisition regionaler Bauherren
- // Du koordinierst ein Team interdisziplinärer Spezialist:innen und bearbeitest das Bauprojekt vom Erstgespräch über Entwurf und Angebotsbearbeitung, bis hin zu Verhandlung und Vertragsabschluss
- // Erstellung technischer Konzepte und Lösungen im Rahmen der Goldbeck Produktwelt
- // Aufbau und Pflege unseres regionalen Netzwerks als Repräsentant (m/w/d)

Dein Profil

- // Du hast Erfahrung im Verkauf und bist im Umfeld der Baubranche tätig oder erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Architektur, Bauingenieurwesen oder Wirtschaftsingenieurwesen (Bau)
- // Verkauf ist Deine Leidenschaft und kannst Deine Kunden durch qualifizierte Ansprache, ein hohes Beratungsniveau, exzellentes Fachwissen sowie Integrität überzeugen
- // Du verfügst über ein gutes Gespür für die richtigen Fragen, verstehst die Wünsche Deiner Kunden und setzt alles daran, diese wahr werden zu lassen
- // Branchenkenntnisse und bestenfalls ein eigenes, aktives Netzwerk in der deutschsprachigen Schweiz

GOLDBECK RHOMBERG – ZUKUNFTSFÄHIGES SCHAFFEN

Das Fundament unserer grenzüberschreitenden Zusammenarbeit bildet unser gemeinschaftliches Arbeitsklima: mit Wertschätzung und Freude kannst du mit uns gemeinsam jede Herausforderung meistern. Auf unsere Leistung ist Verlass: Mit hoher Eigenverantwortung und gegenseitigem Vertrauen gelingt es uns, gemeinsam erfolgreich zu sein. Was uns ausmacht, ist der Blick nach vorne. Mit Leidenschaft bauen wir an unserer gemeinsamen Zukunft, innovativ, nachhaltig und sinnvoll.

Klingt interessant?

Dann bewirb Dich bitte direkt per E-Mail an: job@goldbeck-rhomberg.com oder klicke auf „Jetzt bewerben“ und fülle das Bewerbungsformular aus.

GOLDBECK RHOMBERG GmbH
Markus Amon +43 5574 54373-115